

SAP Ariba

تحويل سلاسل الإمداد وعمليات الشراء رقمياً

بدأ SAP Ariba كفكرة تهدف إلى إضافة قيمة أكبر للبر للبر للمؤسسات والشركات التجارية عبر تحويل عمليات الشراء لتكون أكثر كفاءة وبأقل تكلفة. ولمدة تزيد عن 20 عامًا، كان SAP Ariba في ريادة اتجاهات الشراء التي تقدم مجموعة متكاملة من الخدمات، مثل تحديد المصادر وإدارة العقود وأوامر إصدار الفواتير والدفع.

تعقيديات عمليات الشراء والموردين الحالية

تعمل التقنية على تغيير الطريقة التي تتطور بها عمليات الشراء في ظل نماذج القوى العاملة التقليدية التي ما فتئت تزداد تعقيدًا وتغييرًا.

وصف

28%

من رؤساء أقسام المشتريات التعاون مع الموردين ضمن أهم ثلاث أولويات للعام المقبل

ويرى

54%

من رؤساء أقسام المشتريات أن قدرة فرق أقسام المشتريات على تنفيذ الإستراتيجية لم تعد كافية

وصف

61%

من رؤساء أقسام المشتريات المخاطر المرتبطة بالمشتريات قد ازدادت خلال الأثني عشر شهرًا الماضية

وتخطط

95%

من المؤسسات لنشر إدارة الإنفاق الذكية في العامين المقبلين

وقيمت

76%

من المؤسسات إدارة أداء المشتريات على أنها بالغة الأهمية

وتتضمن

68%

من استراتيجيات رؤساء أقسام عمليات الشراء وتشغيلها آليًا

فهم المؤسسة الذكية مع SAP Ariba

عمليات الشراء عند الطلب عبر ARIBA حلول للفواتير وتعاون في سلسلة الإمداد للمشتريين

التعاقد التعاوني عبر ARIBA تحديد المصادر وإدارة العقود

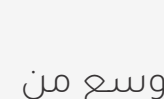
إمكانية رؤية النفقات عبر ARIBA إثراء البيانات وإمكانية رؤية النفقات وتحليلها

التجارة التعاونية عبر ARIBA أتمتة التجارة

التمويل التعاوني عبر أريبا ARIBA كفاءة الشبكة لإدارة المبالغ المستحقة والفواتير

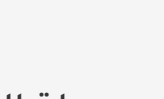


فوائد الأعمال التجارية مع SAP Ariba



الشبكات الرقمية التأسيس للتعاون الرقمي الديناميكي لتعزيز الرؤية ودعم تأسيس علاقات عمل جديدة فضلاً عن زيادة المبيعات من خلال أداة Ariba Discovery.

إمكانية الوصول المباشر الوصول إلى المعلومات مباشرة بالإضافة إلى مجموعات أوسع من البيانات للكشف عن الأنماط الخفية والرؤى الجديدة لاتخاذ القرارات على نحو أسرع وأفضل.



سهولة التكامل بين العمليات التجارية تنفيذ التكامل السلس والقابل للتطوير من المصدر إلى الدفع لجميع عمليات الدفع من البداية إلى النهاية، وأنظمة الخوادم، والشركاء التجاريين من أجل تعميق المشاركة والاعتماد.

الشفافية التامة جمع البيانات وتصنيفها من خلال استخبارات السوق والتعلم الآلي لتحقيق الشفافية في كل من الجودة وسرعة اتخاذ القرارات وإبراز عمليات الشراء.



زيادة سرعة المعاملات بنسبة 50-75%

مما يعني المزيد من الكفاءة

زيادة بنسبة 80%

في معدل كفاءة وتحويلها

دقة بنسبة 99%

في تصنيف النفقات عبر فئات المنتجات

زيادة بنسبة 30%

في قاعدة العملاء لدى شبكة أريبا

تطبيقات الأعمال التجارية في SAP Ariba



إدارة الفواتير ودفعها



إدارة العمليات



إدارة العقود والموردين



تحليل النفقات وتحديد المصادر الاستراتيجية

تغطي مجموعة حلول عمليات الشراء الحديثة SAP Ariba جميع العمليات من المصدر إلى الدفع وما بعده، مما يتيح التعاون مع الموردين حول أوامر الشراء والفواتير والجدول الزمني ومفاوضات العقود وسلسلة الإمداد وما إلى ذلك.

ترتبط شبكة SAP Ariba اليوم بالمشتريين والموردين من أكثر من 2.5 مليون شركة 139 مليون مستخدم عبر 190 دولة.

انخفاض بنسبة 64%

في إمكانية الوصول اليدوي لدورات المبيعات

نمو بنسبة 35%

في أعمال العملاء الجدد التجارية للموردين

انخفاض بنسبة 90%

في الوقت المطلوب لتحديث البيانات من أجل تصنيف الفواتير

انخفاض بنسبة 71%

في تكلفة الطلب لمؤسسات المشتريات ذات المستوى العالمي مقارنة بأقرانها

النهوض بالأعمال التجارية وتعزيزها مع SAP Ariba*

إدارة 14 مليون دولار ر

في عملية الإنفاق

إنشاء 500 مشروع جديد لتحديد المصادر

توافق 80% من العقود مع متطلبات التدقيق

1 مليون دولار ر سنويًا في تكاليف حسابات الدفع

* نتائج الأعمال التجارية بعد تطبيق العملاء فعليًا لنظام SAP Ariba

مستقبل عمليات الشراء مع SAP Ariba وشركة الإلكترونيات المتقدمة

يُمكن لشركة الإلكترونيات المتقدمة تقديم دورة الحياة الكاملة لحل SAP Ariba ، بدءًا من المبادرات المفاهيمية والاستراتيجية وحتى دراسة الجدوى وتنفيذ المشروع والتكامل والتحسين المستمر في العمليات والدعم.

تقدم شركة الإلكترونيات المتقدمة تجربة ذات طابع شخصي للغاية وفعالة من حيث التكلفة تعمل على تحسين عمليات الشراء وإدارة علاقات الموردين. وعلاوة على ذلك، تمكن شركة الإلكترونيات المتقدمة أيضًا من تحقيق كفاءة أعلى من حيث التكلفة وتحسين نتائج الأعمال التجارية.



خبرات مهنية مع توفير النتائج وتتبع السجلات



السرعة في مهارات تقديم القيمة وإدارة البرامج



تدعم الحلول والتخصيصات المختلفة



سهولة النشر والتكامل للأعمال التجارية المتطورة